

## DESCRIPCIÓN DE LA VACANTE

**Representante Técnico de Ventas** | México | Empresa Social

### Sistema Biobolsa

Sistema Biobolsa es una empresa social líder que opera en América Latina, India y África y que busca impactar el cambio climático, la seguridad alimentaria y la pobreza mediante el despliegue de tecnología, capacitación y financiamiento para pequeños y medianos productores. Con sede en la Ciudad de México, Sistema Biobolsa promueve un mundo donde los residuos son un recurso y los productores tienen poder y son productivos.

Fabricamos, vendemos, instalamos y financiamos nuestros sistemas patentados de biodigestores para pequeños y medianos productores, para convertir sus residuos en beneficios económicos, para la salud y para el medio ambiente. A la fecha, nuestros productos tratan más de 7,7 millones de toneladas de desechos pecuarios, que permitieron que más de 33,000 personas produjeran energía limpia y salvaron más de 1.5 M de árboles por año.

Para fines de 2021, nuestro objetivo es instalar biodigestores para más de 200,000 personas en 15 países donde no tienen acceso a energía limpia, renovable y rentable.

Estamos creciendo y buscamos personas apasionadas, comprometidas, talentosas y expertas en la promoción de productos para el sector agropecuario, para unirse a nuestro equipo de ventas.



**¡Sistema Biobolsa está contratando!**

#### Rol:

Una fantástica oportunidad está disponible para un entusiasta **Representante Técnico de Ventas** para unirse a nuestro equipo de ventas en México, trabajando con una empresa global y siendo parte de un gran equipo de trabajo. Reportando al Director de México, serás responsable de la venta de nuestros biodigestores a productores.

## DESCRIPCIÓN DE LA VACANTE

### Experiencia:

Estamos buscando a alguien con mínimo dos años de experiencia en ventas.

La persona adecuada puede ser alguien con experiencia en venta de productos pecuarios o una persona técnica con experiencia en extensionismo.

### Lugar:

Vacantes en los siguientes estados: Jalisco, Querétaro, Guanajuato, Hidalgo, Yucatán y Oaxaca (Istmo). Puebla y Estado de México.

### Ofrecemos:

- Oportunidad de crecimiento en un sector innovador
- Capacitación constante
- Sueldo base
- Atractivas comisiones
- Prestaciones de ley

### Principales Responsabilidades:

- Impulsar las ventas de los biodigestores a los productores a través de venta directa, personalizada.
- Realizar visitas de diagnóstico en la granja de clientes potenciales.
- Realizar actividades promocionales a nivel de comunidad (eventos de demostración).
- Elaborar el Plan de Ventas Trimestral de su zona de ventas (generar, revisar, actualizar).
- Seguimiento a los pagos de los clientes.
- Registrar con precisión los datos de los clientes diariamente utilizando nuestra aplicación móvil.
- Crear redes con partes interesadas clave a nivel local (gobierno, agricultores, cooperativas, etc.)

### Requerimientos:

- Ser Ingeniero en Sistemas Pecuarios o Médico Veterinario (con experiencia en sistemas pecuarios), Técnico Extensionista o Vendedor.
- Establecer buenas relaciones y ser un buen comunicador.
- Motivación por estar y realizar trabajo en campo.
- Tener excelentes habilidades de persuasión.
- Motivación para dar un servicio al cliente del alto nivel con enfoque técnico.
- Tener un enfoque claro en resolver problemas de los productores y mejorar su bienestar.
- Ser una persona ingeniosa que toma iniciativa.

## DESCRIPCIÓN DE LA VACANTE

**¿Te identificas con este perfil y quieres impactar al mundo?**

¡Es tu oportunidad! Envía tu CV a [graciela@sistemabiobolsa.com](mailto:graciela@sistemabiobolsa.com) y contesta las siguientes preguntas:

- En 100 palabras dime ¿cuál es tu experiencia relevante para este puesto?
- En 100 palabras dime ¿por qué te apasiona trabajar en campo?
- En 100 palabras, cuéntanos una experiencia donde hayas ayudado a un productor a resolver un problema.